

WIR öffnen Ihnen die Türen ...

... SIE müssen den Eintritt nur nutzen!

Die Firmenphilosophie der Blue Orange GmbH gebietet es tagtäglich eine absolute Zufriedenheit unserer Mitarbeiter und Kunden zu erreichen. Unser Ziel ist es, auf die Wünsche und Erwartungen unserer Mitarbeiter und Kunden einzugehen und diese vollständig zu erfüllen.

Mit dieser Philosophie stehen wir seit 2009 unseren Firmenkunden aus Industrie, Handel, Handwerk und Dienstleistung tatkräftig und unterstützend zur Seite.

Die Blue Orange GmbH Personalleasing ist ein inhabergeführtes Familienunternehmen, bei dem die Menschlichkeit im Vordergrund steht – nur so können Sie Ihren beruflichen Entwicklungsweg erfolgreich mit unserer Hilfe gestalten.

Durch die Branchenerfahrung unseres Teams, welche zusammen auf über 50 Jahren basiert, bringen wir Ihre Fähigkeiten mit den Anforderungen unserer Kunden optimal in Einklang.

Wir leben Flexibilität und Offenheit und stehen mit unseren Mitarbeitern in ständigem Dialog, denn Nähe schafft Vertrauen. Mit uns starten Sie mit dem richtigen Job in Ihre Zukunft!

Wir suchen:

## Kundenberater m/w/d im Vertrieb

### IHRE AUFGABEN:

- Sie betreuen und beraten die Bestandskunden und bieten ggf. passende Produkte an
- Sie nehmen Anrufe von Interessenten an und beraten diese
- Sie bieten den Kunden Service mit vertriebllichem Potenzial
- Sie sind verantwortlich für die Stammdatenpflege sowie für die Qualitätssicherung

### SIE BRINGEN MIT:

- Zu Ihren Stärken sollten gehören - Analyse- und Problemlösefähigkeit, Belastbarkeit, Einfühlungsvermögen, Kommunikationsfähigkeit, Kundenorientierung
- Sie sind bereit in Früh- und Spätschicht zu arbeiten
- Sie haben Lust auf eine neue Herausforderung aber Sie sind Branchenfremd? Kein Problem!
- Das Unternehmen ist mit öffentlichen Verkehrsmitteln erreichbar

### ARBEITSZEIT:

- Vollzeit
- Arbeitszeiten: von 08:00 Uhr - 16:30 Uhr und 11:30 Uhr - 20:00 Uhr  
Früh- und Spätschicht im Wechsel

### ÜBERNAHMEOPTION:

Bei guter Leistung und guter Zusammenarbeit im Team besteht die Möglichkeit der Übernahme in eine Anstellung beim Kundenbetrieb.

### SIE ERHALTEN VON UNS:

- einen unbefristeten Arbeitsvertrag
  - Die individuelle & umfangreiche Betreuung durch Ihre/n persönliche/n Ansprechpartner/in in unserer Niederlassung – wir unterstützen Sie z. B. in Ihren privaten bürokratischen Anliegen
  - Tarifliche Entlohnung nach Tarifvertrag iGZ-DGB
  - Branchenzuschläge und übertarifliche Bezahlung (abhängig vom Kundenbetrieb)
  - Urlaubs- und Weihnachtsgeld
  - Je nach Einsatzbetrieb erhalten Sie steuerfreies Fahrgeld (je nach Länge der Fahrtstrecke), diverse Zuschläge und tarifliche Lohnerhöhung
  - Bei fachlicher Eignung die Option auf Übernahme im Kundenbetrieb
  - Ein Arbeitsverhältnis bei einem namhaften und leistungsstarken Arbeitgeber
- Die Garantie der pünktlichen Lohnauszahlung

### Fühlen Sie sich angesprochen?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen!

Bitte berücksichtigen Sie, dass wir uns postalisch zugesandte Bewerbungen nicht zurücksenden. Vielen Dank für Ihr Verständnis.

### Stellendetails:

#### Einsatzort:

77654 Offenburg – Baden-Württemberg  
Deutschland

#### Branche:

Dienstleistung

#### Beruf:

Kundenberater m/w/d im Vertrieb

#### Tätigkeitsbereich:

Kundenberatung im Vertrieb

#### Vergütung:

11,38 €

#### Befristung:

unbefristet

### Kontakt:



Blue Orange GmbH  
Marita Kämpfert  
Hauptstraße 75  
77694 Kehl am Rhein

+49 7851 99479922  
bewerber@blueorange-gmbh.de  
www.blueorange-gmbh.de